



MEDCOMTECH

Barcelona, 27 de septiembre de 2010

Muy Sres. Nuestros,

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante "MAB") y para su puesta a disposición del público como hecho relevante, MEDCOM TECH, S.A. (en adelante "Medcomtech" o "la Compañía") hace público el siguiente informe financiero.

La información financiera presentada en este informe hace referencia a las cuentas anuales auditadas de la Compañía para el ejercicio anual que finalizó el pasado 31 de diciembre de 2009, a las cuentas semestrales resumidas no auditadas al 30 de junio 2010 y a las cuentas previsionales para el ejercicio anual 2010 en curso. En adelante, se hará referencia a dichos periodos como el ejercicio 2009, el primer semestre 2010 (o 1S 2010) y el ejercicio 2010 E, respectivamente.

Dicho informe incluye además una referencia a los acontecimientos más importantes que hayan tenido lugar en el primer semestre 2010 y una información sobre el grado de cumplimiento de las previsiones de negocio para el año 2010 presentadas en el Documento Informativo de incorporación al MAB.

INDICE

1. Cuenta de pérdidas y ganancias para el primer semestre 2010
2. Balance de situación al 30 de junio 2010
3. Estado de flujos de efectivo al 30 de junio 2010
4. Confirmación de las previsiones de negocio para el ejercicio 2010
5. Hechos posteriores al cierre de los presentes estados financieros



MEDCOMTECH

1. Cuenta de pérdidas y ganancias para el primer semestre 2010

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (en miles de euros)	2009 (12 meses)	%	Junio 2009 (6 meses)	%	Junio 2010 (6 meses)	Var.%	%
Importe neto de la cifra de negocio	10.144,7	100%	4.393,4	100%	7.027,9	60%	100%
Aprovisionamientos	- 3.485,4		- 1.445,4		- 2.484,5		
MARGEN BRUTO	6.659,3	65,6%	2.948,1	65,0%	4.543,4	54,1%	65,0%
Gastos de personal	- 1.838,7		- 770,7		- 1.057,8		
Otros gastos de explotación	- 2.222,7		- 938,9		- 1.680,5		
Amortización del inmovilizado	- 253,4		- 115,9		- 165,3		
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	- 13,3						
Otros resultados	-				1,6		
Resultado de explotación	2.331,2		1.122,5		1.638,2	46%	
<i>(en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>23,0%</i>		<i>25,5%</i>			<i>23,3%</i>
Ingresos financieros	0,0				-		
Gastos financieros	- 445,3				- 358,6		
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	- 74,2				-		
Diferencias de cambio	- 11,0				2,2		
Deterioro y result. por enajenaciones de instrumentos	-				-		
RESULTADO FINANCIERO	- 530,4		nd		- 356,4		
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	1.800,8		nd		1.281,8		
<i>(en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>17,8%</i>					<i>18,2%</i>
Impuesto sobre beneficios	- 528,2						
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS	1.272,6		nd		1.281,8		
RESULTADO DEL EJERCICIO	1.272,6		nd		1.281,8		
<i>Margen neto (en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>12,5%</i>					
EBITDA	2.790,8		1.447,9		2.113,4	46%	
<i>Margen EBITDA (en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>27,5%</i>		<i>33,0%</i>			<i>30,1%</i>

Durante este primer semestre 2010 la Compañía ha incrementado su facturación por 60%.

Este incremento fue particularmente notable en las divisiones de Columna (división que comercializa productos destinados a los desórdenes de la columna vertebral, principalmente la gama de productos de tratamiento espinal, cervical y lumbar) y Ortopedia (división destinada a la comercialización de productos reconstructivos de rodilla y cadera) como se detalla en la siguiente tabla:

Facturación 1r semestre por División	1S 2009	1S 2010	Var. %
Ortopedia	741.544	1.361.026	84%
Columna	1.533.121	3.257.254	112%
Citoplastia	470.986	448.694	-5%
Traumatología	1.377.240	1.609.937	17%
Biomateriales	270.546	351.023	30%
Total Facturación 1er semestre 2009 /2010	4.393.437	7.027.934	60%



MEDCOMTECH

En este mismo periodo la Compañía ha mantenido estable tanto su margen bruto, definido por la diferencia entre el importe neto de la cifra de negocio y los aprovisionamientos, como su resultado antes de impuestos, respectivamente al 65% y 18% del importe neto de la cifra de negocio.

A finales del primer semestre 2010 Medcomtech presenta un EBITDA, calculado como el resultado de explotación más las dotaciones para amortizaciones de inmovilizado y para insolvencia, de 2,11 millones de euros y un margen EBITDA de 30,1%.

2. Balance de situación al 30 de junio 2010

2.1. Activo

En la siguiente tabla se muestra el desglose del Activo:

ACTIVO (en miles de euros)	31/12/2009	%	30/06/2010	%
ACTIVO NO CORRIENTE	1.333,0	12,1%	1.978,9	10,5%
Inmovilizado intangible	84,6		85,3	
Inmovilizado material	1.235,4		1.873,6	
Inversiones financieras a largo plazo	13,0		20,0	
Activos por impuesto diferido	-		-	
ACTIVO CORRIENTE	9.651,6	87,9%	16.896,6	89,5%
Existencias	3.264,8		4.466,2	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	5.763,6		8.943,7	
Inversiones financieras a corto plazo	395,9		2.797,2	
Periodificaciones a corto plazo	53,6		109,3	
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	173,7		580,2	
TOTAL ACTIVO	10.984,6	100,0%	18.875,5	100,0%

2.1.1. Activo no corriente

Medcomtech trabaja con productos para cirugía ortopédica y traumatología de tecnología muy avanzada y que requieren un instrumental de uso exclusivo. El instrumental se pone a disposición de los clientes y es en todo momento propiedad de la Compañía. En Inmovilizado material, Medcomtech sigue el criterio de reconocer como utilaje aquellos instrumentales y de contabilizarlos por su precio de adquisición neto de la correspondiente amortización acumulada. Las altas ocurridas en el inmovilizado en el primer semestre 2010 corresponden principalmente a la compra de aquellos instrumentales, motor del crecimiento del negocio de la Compañía.



MEDCOMTECH

El detalle y movimiento de las partidas incluidas en el inmovilizado es el siguiente:

(en euros)	31/12/2009	Altas	30/06/2010
Coste:	95.886	3.406	99.292
Propiedad industrial	205	-	0
Aplicaciones informáticas	95.681	3.406	99.087
Amortización Acumulada:	- 11.290	- 2.675	- 13.966
Inmovilizado Intangible, Neto	84.596	730	85.326
Coste:	2.043.536	800.744	2.844.280
Utilaje y otras instalaciones	1.590.406	565.433	2.155.839
Equipos proceso de información	37.168	9.058	46.226
Elementos de transporte	398.673	226.253	624.925
Otro inmovilizado material	17.290	-	17.290
Amortización Acumulada:	- 808.107	- 162.601	- 970.707
Inmovilizado Material, Neto	1.235.430	638.144	1.873.573

2.1.2. Activo corriente

Medcomtech trabaja con la mayoría de sus proveedores bajo exclusividad con el compromiso de comprar cantidades mínimas de productos.

La modalidad de suministros sucesivos a los centros hospitalarios, tal como se describe en el apartado 1.6.7.3 del Documento Informativo de Incorporación, requiere que Medcomtech mantenga un depósito de productos sanitarios en los quirófanos de los centros hospitalarios y le obliga por lo tanto a mantener un almacén propio importante.

El saldo de las existencias a 30 de junio 2010 representaba 116 días de la facturación neta del primer semestre 2010.

La Sociedad sufre importantes retrasos en los pagos por parte de las distintas administraciones sanitarias. Considerando que gran parte de las ventas repercuten un IVA del 7%, el saldo a 30 de junio 2010 supone un periodo medio de cobro de 250 días.

2.2. Patrimonio neto

(en miles de euros)	31/12/2009	30/06/2010
PATRIMONIO NETO	3.124,4	11.994,8
Capital	61,6	87,6
Prima de emisión	373,5	9.176,0
Reservas	1.416,7	1.449,4
Legal y estatutarias	12,0	12,0
Reserva voluntaria	1.404,7	164,8
Remanente		1.272,6
Resultado del ejercicio	1.272,6	1.281,8



MEDCOMTECH

El pasado 25 de Marzo de 2010 se ha producido la admisión a cotización en el MAB de las acciones la totalidad de las acciones de la Compañía. La incorporación se produjo mediante una Oferta de Suscripción de acciones. A continuación detallamos el efecto en patrimonio neto de esta operación, una vez descontados, como la normativa contable establece, los gastos inherentes a la operación:

Concepto	Importe (euros)
Capital Social	26.043
Prima de emisión	8.802.548
Total Ampliación	8.828.591
Gastos inherentes a la operación	1.239.931
Efecto en Patrimonio Neto	7.588.660

Estos recursos obtenidos se han invertido en productos financieros a corto plazo sin riesgo con el fin de rentabilizar estas cantidades hasta el momento en que sean utilizadas en los proyectos para los que se han obtenido. A 30 de junio 2010, la Compañía conserva 2,7 millones de euros en inversiones financieras temporales.

2.3. Pasivo

En la siguiente tabla se muestra el desglose del Pasivo:

PATRIMONIO NETO Y PASIVO (en miles de euros)	31/12/2009	%	30/06/2010	%
PATRIMONIO NETO	3.124,4	28,4%	11.994,8	63,5%
PASIVO NO CORRIENTE	2.272,7	20,7%	1.278,3	6,8%
Deudas a largo plazo	2.231,0		1.278,3	
Pasivos por impuesto diferido	41,7			
PASIVO CORRIENTE	5.587,5	50,9%	5.602,4	29,7%
Deudas a corto plazo	3.330,5		3.331,7	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.257,0		2.270,7	
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	10.984,6	100,0%	18.875,5	100,0%

No se han producido movimientos significativos en las deudas financieras de la Compañía más allá de los pagos correspondientes en función de los vencimientos de las distintas operaciones financieras y las reclasificaciones de deuda en función de su vencimiento.

3. Estado de Flujos de efectivo al 30 de junio 2010

El flujo de efectivo de las actividades de explotación suma ajustes al resultado en concepto principalmente de amortización del inmovilizado, correcciones valorativas por deterioro, resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado, gastos financieros y variación del valor razonable en instrumentos financieros.



MEDCOMTECH

La mayor parte del negocio de la Compañía está representado por ventas a hospitales públicos y, al igual que el resto de empresas que operan en el sector público sanitario, Medcomtech sufre retrasos en los pagos de las distintas administraciones sanitarias.

Esta situación provoca un desequilibrio del capital circulante particularmente notable a finales de junio 2010 y necesidades recurrentes de financiación. Precisamente la operación propuesta de incorporación al MAB-EE perseguía, entre otros objetivos, captar recursos suficientes que permitan reforzar la estructura financiera de la Compañía.

En la siguiente tabla se muestra el desglose del Estado de Flujos:

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (en miles de euros)	2009 (12 meses)	Junio 2010 (6 meses)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	- 1.549,3	- 2.976,4
Resultado del ejercicio antes de impuestos	1.800,8	1.281,8
Ajustes al resultado	975,0	833,8
Cambios en el capital corriente	- 3.614,2	- 4.733,4
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	- 710,9	- 358,6
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	- 367,1	- 3.212,5
Pagos por inversiones	- 367,5	- 3.212,5
Cobros por desinversiones	0,5	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	1.637,0	6.595,5
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	270,1	7.588,6
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	1.366,9	- 993,1
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	- 279,3	406,6

La Compañía aprovechó también los recursos captados para mejorar su periodo medio de pago a proveedores.

A continuación el detalle de la gestión de circulante por parte de la Sociedad:

	2009	jun-10
Rotación de existencias (1)	117	116
Periodo medio de cobro (2)	223	250
Periodo medio de pago (3)	144	99

(1) Calculado con base en el saldo de Existencias y el Importe Neto de la Cifra de Negocio de las cuentas anuales.

(2) Calculado con base en el saldo de Deudores Comerciales y Otras Cuentas a Cobrar y el Importe Neto de la Cifra de Negocio corregido del impacto del IVA (7%) de las cuentas anuales.

(3) Calculado con base en el saldo de Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar y la suma de Aprovisionamientos y Otros Gastos de Explotación de las cuentas anuales.



MEDCOMTECH

4. Confirmación de las previsiones de negocio para el ejercicio 2010 en curso

La Compañía lleva una planificación anual de su volumen de actividad con el objetivo principal de gestionar sus aprovisionamientos y sus necesidades de financiación.

En base a las estimaciones de su equipo gestor y a los resultados a finales de junio 2010, la Compañía mantiene las hipótesis de desarrollo de su actividad para 2010, como se describen en el apartado 1.19.1 del Documento Informativo de Incorporación y confirma en particular las proyecciones de facturación neta de 16 millones para el 2010.

Este objetivo de facturación se asienta en objetivos de número de cirugías.

Nº Cirugías 1r semestre por División	1S 2009	1S 2010	Var. %
Ortopedia	369	527	43%
Columna	527	719	36%
Cifoplastia	162	202	25%
Traumatología	1.309	1.676	28%
Biomateriales	246	248	1%
Total Cirugías 1er semestre 2009 / 2010	2.613	3.372	29%

En el acumulado del primer semestre del año 2010, Medcomtech está dando cumplimiento a su plan de negocio previsto. En este sentido, la Compañía acumula 3.372 cirugías, frente a las 2.613 realizadas hasta finales de junio de 2009. Esta cifra representa un incremento del 29% con relación al mismo periodo del año 2009; este incremento es particularmente notable en las divisiones de Ortopedia y Columna.

La revisión del presupuesto 2010 que se presenta a continuación es coherente con las políticas comerciales y criterios contables aplicados por la Compañía en los últimos años, se basa en las mismas hipótesis desarrolladas inicialmente en el Documento Informativo de Incorporación con una única diferencia: el hecho de reflejar la aportación de recursos financieros conseguidos por la Compañía al incorporarse al MAB.

4.1. Proyecciones de la cuenta de pérdidas y ganancias 2010

A continuación se muestran las cuentas de pérdidas y ganancias del ejercicio cerrado a 31 de diciembre 2009 junto con la cuenta de pérdidas y ganancias proyectada correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2010.

Las principales hipótesis consideradas para la elaboración de las proyecciones son las siguientes:

- Medcomtech tiene objetivos de contratación de empleados en los siguientes departamentos: comercial, logística y administración; el coste de personal estimado por la Sociedad para 2010 presenta un incremento notable vinculado a estas incorporaciones.

- Para la estimación de los aprovisionamientos se ha considerado un tipo de cambio del dólar americano frente al euro constante. El margen bruto, definido por el importe neto de la cifra de negocio menos los aprovisionamientos, se mantiene estable.

- La Sociedad mantiene su política de control de los gastos de explotación que se limitan en 2010 a un 20% del importe neto de la cifra de negocio frente a un 21,9% en 2009.



MEDCOMTECH

- El coste financiero se ha calculado aplicando un interés del 8% sobre la deuda financiera total del ejercicio considerado.

- Se ha asumido una tasa efectiva para el Impuesto sobre Sociedades del 30% del Resultado Antes de Impuestos de la cuenta de pérdidas y ganancias.

El EBITDA se ha calculado como el resultado de explotación más las dotaciones para amortización de inmovilizado y para insolvencia.

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (en miles de euros)	2.009	%	2010 E	Var. %	%
Importe neto de la cifra de negocio	10.144,7	100%	16.040,7	58%	100%
Aprovisionamientos	- 3.485,4		- 5.614,3		
MARGEN BRUTO	6.659,3	65,6%	10.426,4	56,6%	65,0%
Gastos de personal	- 1.838,7		- 3.689,4		
Otros gastos de explotación	- 2.222,7		- 3.208,1		
Amortización del inmovilizado	- 253,4		- 299,2		
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	- 13,3		-		
Otros resultados	-		-		
Resultado de explotación	2.331,2		3.229,7	39%	
<i>(en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>23,0%</i>			<i>20,1%</i>
Ingresos financieros	0,0		-		
Gastos financieros	- 445,3		- 245,9		
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	- 74,2		- 74,2		
Diferencias de cambio	- 11,0		- 11,0		
Deterioro y result. por enajenaciones de instrumentos financieros	-		-		
RESULTADO FINANCIERO	- 530,4		- 331,1		
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	1.800,8		2.898,6	61%	
<i>(en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>17,8%</i>			<i>18,1%</i>
Impuesto sobre beneficios	- 528,2		- 869,6		
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS	1.272,6		2.029,0	59%	
RESULTADO DEL EJERCICIO	1.272,6		2.029,0	59%	
<i>Margen neto (en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>12,5%</i>			<i>12,6%</i>
EBITDA	2.790,8		3.528,9	26%	
<i>Margen EBITDA (en % del importe neto de la cifra de negocio)</i>		<i>27,5%</i>			<i>22,0%</i>

La Empresa prevé un margen de explotación y un margen EBITDA (calculados sobre el importe neto de la cifra de negocio) para 2010 de un 20% y 22% respectivamente, en línea con rentabilidades alcanzadas históricamente.



MEDCOMTECH

Con relación al grado de cumplimiento del plan de negocio, destaca el hecho de que Medcomtech con un incremento de facturación del 60% entre el primer semestre del año pasado y el mismo periodo del año en curso haya contabilizado ya el 44% de su objetivo de facturación para el año 2010 y haya conseguido lograr el 60% de su objetivo de EBITDA a finales del primer semestre, demostrado no solo la continuidad del crecimiento del volumen de negocio de la Compañía, sino la probable superación de los objetivos en termino de rentabilidad previstos para el total del año.

4.2. Proyecciones de balance de situación 2010

A continuación se muestran los balances del ejercicio cerrado a 31 de diciembre 2009 junto con el balance proyectado correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2010.

ACTIVO (en miles de euros)	31/12/2009	%	31/12/2010E	%
ACTIVO NO CORRIENTE	1.333,0	12,1%	2.156,7	11,1%
Inmovilizado intangible	84,6		84,6	
Inmovilizado material	1.235,4		2.059,1	
Inversiones financieras a largo plazo	13,0		13,0	
ACTIVO CORRIENTE	9.651,6	87,9%	17.357,8	88,9%
Existencias	3.264,8		5.162,4	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	5.763,6		9.113,4	
Inversiones financieras a corto plazo	395,9		2.797,2	
Periodificaciones a corto plazo	53,6		84,8	
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	173,7		200,0	
TOTAL ACTIVO	10.984,6	100,0%	19.514,5	100,0%
PATRIMONIO NETO Y PASIVO (en miles de euros)	31/12/2009	%	31/12/2010E	%
PATRIMONIO NETO	3.124,4	28,4%	12.742,0	65,3%
Capital	61,6		87,6	
Prima de emisión	373,5		9.176,0	
Reservas	1.416,7		1.449,4	
Resultado del ejercicio	1.272,6		2.029,0	
PASIVO NO CORRIENTE	2.272,7	20,7%	2.566,5	13,2%
Deudas a largo plazo	2.231,0		2.524,8	
Pasivos por impuesto diferido	41,7		41,7	
PASIVO CORRIENTE	5.587,5	50,9%	4.206,0	21,6%
Deudas a corto plazo	3.330,5		1.788,9	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.257,0		2.417,1	
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	10.984,6	100,0%	19.514,5	100,0%



MEDCOMTECH

Los principales comentarios al balance proyectado son los siguientes:

- Inmovilizado material: La Empresa prevé seguir invirtiendo en instrumentales para ganar en flexibilidad y calidad de servicios a sus clientes, siguiendo así la lógica histórica de su política de inversión.
- Existencias: La Empresa prevé que una parte importante del incremento de su negocio se hará bajo la modalidad de suministros sucesivos a los centros hospitalarios, modalidad que requiere que Medcomtech mantenga un almacén propio importante.
- Capital circulante: Las principales hipótesis asumidas en la estimación de las cuentas de existencias, deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, mantienen la tendencia del año 2009, con un ratio de existencias de 117 días y un periodo medio de cobro de 223 días. Por otro lado, en el caso de los acreedores comerciales y otras cuentas a pagar se prevé una mejora en el periodo medio de pago, pasando de 144 días en 2009 a 100 días en 2010.
- Tesorería: Se considera una caja mínima de 200.000 euros, necesaria para la operativa habitual de la Sociedad.
- Patrimonio Neto: El movimiento del patrimonio neto se corresponde con la aplicación del resultado del ejercicio anterior y de los gastos inherentes a la salida al MAB a "Reservas".
- Deuda bancaria: La variación de la deuda hace referencia al calendario de amortización de la deuda a largo plazo y a un préstamo por importe 1.240.000 € recibido por la Compañía por parte de Empresa Nacional de Innovación, S.A. Este préstamo se amortizará mediante un único pago en la fecha del 30/09/2012; su tipo de interés nominal anual aplicable es del 0%. Asimismo, se asume que las necesidades adicionales de efectivo de la Empresa se financiarán mediante deuda financiera a corto plazo.

4.3. Análisis de la evolución de los flujos de efectivo

A continuación se detallan las magnitudes financieras más relevantes de la evolución de los flujos de efectivo correspondientes al ejercicio cerrado a 31 de diciembre 2009 junto con la evolución de los flujos de efectivo previsional para el ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2010.



ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (en miles de euros)	2009	2010 E
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	- 1.549,3	- 2.790,3
Resultado del ejercicio antes de impuestos	1.800,8	2.898,6
Ajustes al resultado	975,0	619,3
Cambios en el capital corriente	- 3.614,2	- 5.118,5
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	- 710,9	- 1.189,7
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	- 367,1	- 3.524,2
Pagos por inversiones	- 367,5	- 3.524,2
Cobros por desinversiones	0,5	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	1.637,0	6.340,9
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	270,1	7.588,6
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	1.366,9	- 1.247,7
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	- 279,3	26,3

El estado de los flujos de efectivo demuestra el uso que la Compañía está haciendo de los recursos captados a raíz de su incorporación al MAB y que son, principalmente, financiar sus necesidades de circulante consecuente con el crecimiento de la cifra de negocio e invertir en instrumentales, motor de su crecimiento.

Cabe destacar que las siguientes asunciones y factores podrían afectar en mayor medida al cumplimiento de las previsiones para el ejercicio 2010:

- I. Objetivos de incremento de las ventas: A pesar de que las hipótesis de crecimiento se vean respaldadas por el histórico de la Compañía y por la facturación a finales de junio 2010, un retraso en conseguir sus objetivos de venta cruzada y/o de captación de nuevos clientes podría trasladar su efecto negativo en la estimación de las cifras de ventas.
- II. Hipótesis de gestión del circulante: Existe el riesgo de que se produzcan retrasos mayores a los previstos por la Compañía respecto del plazo de cobro a los organismos públicos.

En el futuro, alguna de estas circunstancias podría evolucionar de forma distinta a la prevista, lo que afectaría negativamente al negocio, a los resultados, a las perspectivas o a la situación financiera, económica o patrimonial de Medcomtech.

5. Hechos posteriores al cierre de los presentes estados financieros

El pasado 9 de septiembre, la Compañía recibió por parte de Empresa Nacional de Innovación, S.A. un préstamo por importe 1.240.000,00 €, cuya finalidad es la financiación de los gastos asociados al Contrato de Asesor Registrado, Contrato con la Entidad Financiera Colocadora y gastos de asesoría y auditoría, excluidos impuestos indirectos, en que haya incurrido la Compañía con ocasión de su preparación para la salida al MAB.

No se han producido más hechos relevantes, salvo el anteriormente mencionado, durante la fecha comprendida entre el cierre de los presentes estados intermedios y la fecha de publicación. Cualquier



MEDCOMTECH

hecho que pudiera tener interés para los inversores de la Compañía, será debidamente comunicado al MAB y publicado en nuestra página web.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,



MEDCOMTECH
C/ Antón Fortuny 14-16, 1ª 1ª esc A
08950 Espiguells de Llobregat (BCN)
Telf: 93 480 35 74 Fax: 93 473 01 20
C.I.F.: A-83019970

Juan Sagalés
Medcomtech, S.A.